



ESLA CONEXIONES S.L.U

C/ Motors, 29 Pol. Ind. Comte de Sert
08755 Castellbisbal (Barcelona) SPAIN

Tel. +34 93 772 46 20

Email: marketing@eslaconex.com

¡Estamos contratando!

¿Cual es la vacante?

- Responsable de Operaciones – Fábrica de cables (sector industrial B2B).
- Empresa industrial dedicada a la fabricación y comercialización de cables, orientada a clientes B2B (distribuidores, instaladores, industria, etc.), busca incorporar un Responsable de Operaciones con experiencia en entorno fabril y gestión de equipos.
- Puesto estable, de alta responsabilidad, con capacidad de decisión y coordinación entre producción y área comercial.

Misión del puesto

- Coordinar de forma integral el flujo entre fábrica, oficina técnica/comercial y equipo de ventas, garantizando cumplimiento de plazos, calidad de servicio y satisfacción del cliente.
- Supervisión de instalaciones/maquinaria y mantenimiento preventivo.

Funciones principales

- Coordinar diariamente con fábrica la planificación de producción, prioridades de pedidos, previsiones de demanda y gestión de urgencias de clientes.
- Ayudar a analizar mercados, sectores y competencia para detectar nuevas oportunidades (productos, segmentos, zonas geográficas, canales).
- Colaborar a supervisar el ciclo completo de venta B2B: ofertas, negociación, cierre, plazos de entrega y postventa.
- Implantar y utilizar herramientas de gestión comercial/CRM para seguimiento de clientes, pipeline y reporting periódico a Dirección.
- Generar aprovisionamientos y suministros necesarios para a perfecta coordinación con fábrica.



ESLA CONEXIONES S.L.U

C/ Motors, 29 Pol. Ind. Comte de Sert
08755 Castellbisbal (Barcelona) SPAIN

Tel. +34 93 772 46 20

Email: marketing@eslaconex.com

Requisitos del candidato

Experiencia en posiciones similares.

Experiencia demostrable coordinando equipos de producción, logística u operaciones.

Acostumbrado a trabajar con ERPs y herramientas ofimáticas/CRM y ERP, para análisis de objetivos e industria 4.0.

Habilidades clave: liderazgo, orientación a resultados, negociación, comunicación, capacidad analítica y visión estratégica de mercado.

Se valorará conocimiento del sector eléctrico/industrial y cartera propia o red de contactos en el canal profesional.

Condiciones y forma de aplicar

Contrato indefinido a jornada completa, con plan de desarrollo y posición clave en el organigrama de la empresa.

Retribución fija + variable en función de resultados (se detallará en fases avanzadas del proceso de selección, no se publica banda salarial en el anuncio).

Ubicación: zona Barcelona (indicar población y posibilidad de viajes puntuales a clientes y ferias nacionales/internacionales).

Interesados enviar CV actualizado.